



ON RECRUTE

Rejoignez notre mission vers la transition écologique !

POSTES DISPONIBLES EN ALTERNANCE :

- 2 Commerciaux

ENVOIE TON CV

llahille@cup-cleaner.fr

POUR PLUS D'INFORMATION

 www.cup-cleaner.com

 06.62.55.31.98



COM'UP INTERNATIONAL RECRUTE !

ALTERNANT(E) COMMERCIAL

Chez Cup Cleaner®, nous proposons des bornes de nettoyage par le rinçage sans contact et écoresponsables pour contenants réutilisables en entreprise. Fabriqué en France, notre produit s'inscrit dans une démarche écologique et sanitaire, idéal pour les entreprises engagées dans le développement durable.

LES COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- **Maîtrise des outils bureautiques et CRM :** Expertise dans l'utilisation d'Excel, Word, PowerPoint et des systèmes de gestion de la relation client (CRM).
- **Excellente communication :** Capacité à communiquer efficacement à l'oral, tant en face-à-face qu'au téléphone.
- **Organisation et rigueur :** Aptitude à gérer plusieurs tâches simultanément avec précision et méthode.
- **Autonomie et proactivité :** Capacité à travailler de manière autonome, en prenant des initiatives pour résoudre les problèmes et améliorer les processus.

LES QUALITÉS RECHERCHÉES

- **Dynamisme et motivation :** Enthousiasme pour relever des défis et contribuer activement au succès de l'équipe.
- **Sensibilité aux enjeux durables :** Intérêt marqué pour les solutions écologiques et les pratiques durables.
- **Flexibilité et adaptabilité :** Capacité à s'adapter rapidement à des situations nouvelles ou changeantes.
- **Esprit d'équipe :** Collaboration efficace avec les collègues pour atteindre des objectifs communs.

CE QUE NOUS OFFRONS

- **Un environnement de travail stimulant :** Rejoignez une entreprise innovante et en pleine expansion, où chaque jour apporte de nouvelles opportunités.
- **Encadrement de qualité :** Bénéficiez d'une formation continue et de l'accompagnement de professionnels chevronnés pour développer vos compétences.
- **Opportunités d'évolution :** Accédez à des perspectives de carrière attractives au sein de l'entreprise.



LES MISSIONS

- **Prospection commerciale :** Identifier et contacter de nouveaux clients potentiels pour développer le portefeuille client de l'entreprise.
- **Gestion du cycle de vente :** De la prise de contact à la conclusion de la vente, en passant par la négociation et la gestion des objections.
- **Fidélisation des clients existants :** Assurer un suivi régulier, anticiper leurs besoins et proposer des solutions adaptées pour renforcer la relation client.
- **Veille concurrentielle :** Surveiller les tendances du marché et les actions des concurrents pour adapter l'offre commerciale de l'entreprise.
- **Participation aux événements commerciaux :** Représenter l'entreprise lors de salons, foires et autres événements pour promouvoir les produits et services.

ENVOIE TON CV

llahille@cup-cleaner.fr

POUR PLUS D'INFORMATION

 www.cup-cleaner.com

 06.62.55.31.98