



Épargne et Protection

Lancez-vous, devenez Mandataire d'Assurance Epargne et Protection



Mai 2026

Mandataire d'Assurance Épargne et Protection

INDÉPENDANT

Les qualités recherchées

Nous recherchons des personnes soucieuses des autres pour devenir des experts de la relation Client.

- Vous cherchez une activité indépendante à temps plein ou temps partagé ?
C'est possible avec nous !
- Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et la richesse de votre réseau ;
- Vous disposez d'un rayonnement local avec la capacité et la volonté de développer un réseau pour conquérir de nouveaux clients ;
- Vous maîtrisez les outils numériques pour optimiser votre relation client dans un environnement digital.

Le réseau AXA Épargne et
Protection en France

**+ de
1700
Mandataires d'Assurance**

**+ de
967 000
clients qui
nous font confiance**

Chiffres AEP au 31/03/2026.



L'expert de la relation client qui rend l'assurance plus simple

**Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et la richesse de votre réseau ?
En recherche d'une activité indépendante à temps plein ou temps partagé ?**

C'est possible avec nous !

Devenir Mandataire d'Assurance, c'est contribuer chaque jour à une mission inspirante en mettant en contact des personnes de votre réseau avec des experts AXA en fonction de leurs besoins.

C'est également l'occasion de développer une clientèle à votre rythme et sans apport financier.

Dans ce cadre, vous :

- Identifiez les besoins en assurance de vos prospects ;
- Sensibilisez vos interlocuteurs à l'importance de la protection de leurs proches et de leur patrimoine (accidents de la vie, complémentaire santé, retraite, dépendance, transmission, etc.) ;
- Mettez en relation les prospects et les clients avec des spécialistes d'AXA en matière de Protection Sociale, Gestion Patrimoniale ou Gestion Privée ;
- Bâissez une relation de confiance et de proximité avec les clients.

Les du métier

- La possibilité de décider chaque semaine du temps que vous souhaitez consacrer à votre activité ;
- Un commissionnement dynamique et récurrent lié au développement et à la fidélisation des clients du portefeuille constitué ;
- Un environnement digital à votre disposition facilitant la relation client.

Pourquoi se lancer dans ce métier ?

- Vous bénéficiez d'une formation et d'un accompagnement par AXA pour réussir votre activité en toute autonomie ;
- Nous pouvons vous offrir la possibilité de travailler avec plusieurs experts AXA ;
- C'est l'opportunité de travailler pour le compte d'un leader mondial de l'Assurance avec une gamme de produits reconnus sur le marché.

Comme Aude et Maxime, devenez Mandataire d'Assurance Épargne et Protection



“ Le métier de Mandataire d'Assurance Épargne et Protection est un métier à temps partagé cependant j'ai fait le choix de le faire à temps plein. Ce qui me plaît dans le métier c'est vraiment la relation commerciale, ça fait 27 ans que je travaille auprès des particuliers. Le fait d'être indépendant me permet d'avoir cette souplesse au quotidien et de pouvoir aménager mon temps de travail comme je l'entends. ”

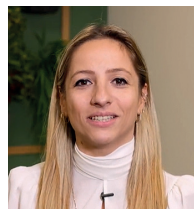
Maxime, Mandataire d'Assurance Épargne et Protection

“ Nous sommes des experts de la relation client. Mon quotidien consiste à rencontrer des clients, les sensibiliser et les conseiller.

Pour cela nous intervenons dans 4 grands domaines, le premier c'est de pouvoir leur apporter une garantie financière en cas d'aléa de la vie, de protéger leur famille, ça c'est vraiment le fondement de notre métier. C'est un métier de partage aussi bien avec les clients qu'avec les collaborateurs.

Si vous avez envie de réussir votre vie tout en améliorant celle des autres, si j'avais un conseil à vous donner : FONCEZ ! ”

Aude, Mandataire d'Assurance Épargne et Protection



Rejoignez nous sur www.recrutement.axa.fr

Vous voulez en savoir plus ?

Rendez-vous sur www.entreprendre-autrement.fr
et sur les réseaux sociaux



AXA en France



DiscoverAXA



@AXAJobs_fr



@axafrance



@axafrance